

Fort de ses 360 collaborateurs et d'un CA annuel de l'ordre de 150M€, le Groupe Hammel recherche pour l'une de ses business Unit SOMATHERM Industries, un(e) Responsable de secteur H/F pour la région Nord.

SOMATHERM est un spécialiste concepteur développeur dans l'univers de la plomberie technique et du chauffage pour les grossistes et les industriels.

Pour la région NORD

- **Poste et missions :**

Sous l'autorité de la Direction des Ventes auquel vous reporterez et dans le respect de la stratégie définie, vous aurez à cœur de générer la croissance attendue sur votre secteur en développant votre clientèle existante et en conquérant nombre de prospects ciblés.

De nature curieuse et entreprenante, vous serez demain le responsable de l'évolution commerciale de votre propre secteur. Dans le cadre de votre nouvelle mission, vous serez amené(e) à visiter en amont du réseau de distribution (négoce spécialisés) des bureaux d'études et cabinets d'architectes pour générer la demande que vous saurez animer auprès de votre réseau de distributeurs professionnels et que vous mettrez en valeur pour générer la croissance du chiffre d'affaires.

Pour ce faire, vous pourrez vous appuyer sur une entreprise structurée, équipée, d'un service recherche et développement qui conceptualise des produits innovants, conçus et brevetés par notre Groupe ainsi que d'un ensemble d'outils d'aide à la vente adaptés à l'activité négoce sur laquelle nous demeurons challenger et souhaitons prendre des parts de marché rapidement

Fort de votre relationnel et de votre investissement, vous véhiculerez les valeurs fortes de professionnalisme et de service qui font la notoriété de notre entreprise.

- **Profil :**

De formation minimum Bac + 2 en commerce, vous avez une expérience avérée de la vente auprès des Négoces Marchands de Matériaux et maîtrisez la prescription.

Vous disposez également d'une expérience auprès de plateformes, de centrales et/ou de grands comptes.

La connaissance de l'univers plomberie / sanitaire / chauffage est un atout.

Autonome et rigoureux (se), vous avez une âme de conquérant, êtes doté(e) de fortes capacités commerciales et d'un réel pouvoir d'adaptation. Votre personnalité alliée à vos compétences professionnelles fera la différence.

Rémunération attractive : fixe + variables + véhicule de service

Un parcours d'intégration et de formation d'une durée d'un mois vous sera proposé afin de vous permettre de réussir dans votre mission.



www.somatherm.fr

Pour postuler :

Envoyez-nous votre cv et lettre de motivation à l'adresse suivante :

recrutement@somatherm.fr

12/09/2017